

DEVENIR Acheteur Industriel

objectif

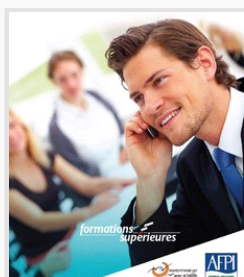
L'Acheteur Industriel travaille sous le contrôle du responsable des achats ou de la direction générale. Il est un des hommes ressources de l'entreprise pour permettre de produire et distribuer à moindre coût.

Son travail, ses réflexions et ses indications permettent à l'entreprise de type industriel d'améliorer ses marges. L'acheteur est une personne de communication, curieux de nature et qui aime les challenges et les projets. Il doit assurer la veille économique et technologique. Ses compétences lui permettront dans le cadre des activités qui lui seront confiées de :

- S'intégrer dans le processus interne de l'entreprise industrielle et définir les objectifs d'achats avec les clients internes.
 - Participer activement à des groupes de projet pour des études de recherche de coûts objectifs/ analyse de la valeur et de standardisation.
 - Apporter la connaissance du marché des fournisseurs.
 - Sélectionner les sources d'approvisionnements.
 - Négocier avec les fournisseurs.
 - Assurer le suivi administratif.
 - Mesurer l'efficacité du service rendu à l'entreprise.
- Valorisation d'une double compétence de technicien et d'acheteur industriel.

programme

- ➔ L'achat dans l'économie de l'entreprise
 - ▶ L'environnement des Achats
 - ▶ Stratégie entreprise et stratégie Achats
- ➔ Méthodes de l'achat
 - ▶ La fonction Marketing Achat
 - ▶ Achat de sous-traitance
 - ▶ Achat de services
 - ▶ Préparation d'une négociation d'achat
 - ▶ Méthodologie de la vente
 - ▶ Droit des contrats
- ➔ Outils de l'achat
 - ▶ - Modalités pratiques des achats
 - ▶ - Tableaux de bord des achats
 - ▶ - La fonction logistique d'un point de vue achat
 - ▶ - Les systèmes d'information (ERP, EDI, SCM)
 - ▶ - Analyse fonctionnelle
 - ▶ - Analyse de la valeur et cahier des charges
 - ▶ - Gestion de production et gestion des stocks
- ➔ Qualité et environnement
 - ▶ - Environnement : norme et cadre législatif
 - ▶ - Initiation à la Qualité
 - ▶ - Les outils traditionnels de la qualité
 - ▶ - Coût d'obtention de la qualité
 - Initiation à l'audit qualité fournisseurs
- ➔ Gestion financière des achats
 - ▶ - Bilan, compte de résultat et analyse financière
 - ▶ - Élaboration du coût complet et direct costing
 - ▶ - Modes de financement
 - ▶ - Rappel de statistiques appliquées
- ➔ Communication
 - ▶ - Communication comportementale
 - ▶ - Animation de réunions
 - ▶ - Anglais des Affaires
 - ▶ - Techniques d'exposé en public
 - ▶ - Expression écrite



DIPLÔME

DURÉE

- 455h de formation (durée et parcours ajusté suite à un positionnement pré formatif)
- Formation accessible via :
 - un contrat de professionnalisation (formation gratuite et rémunérée) d'une durée de 12 mois (alternance 1 semaine par mois à l'AFPI et 3 semaines en entreprise)
 - un financement d'entreprise pour les salariés.
 - un congé individuel de formation (CIF)
 - un financement pôle emploi

METHODE PÉDAGOGIQUE

Formation en alternance en centre de formation et en entreprise industrielle.

PROFIL DES STAGIAIRES

Aux étudiants titulaires d'un diplôme BAC 2 (BTS Industriel, DUT...). Aux techniciens et cadres moyens de PME - PMI (après validation des acquis professionnels et/ou de l'expérience).

MOYENS DE VALIDATION

Double validation licence professionnelle et CQPM : Licence Professionnelle Commerce option Acheteur Industriel et un CQPM (Certificat de Qualification Paritaire de la Métallurgie) Technicien Acheteur Industriel



LES PLUS DE LA FORMATION

Validation Universitaire de l'Université de Marne la Vallée:
La validation de la Licence Professionnelle est soumise à deux conditions :
- La moyenne des Unités d'Enseignement (projet tutoré et stage inclus) doit être égale ou supérieure à 10/20
- La moyenne de l'ensemble constitué du projet et du stage doit être égale ou supérieure à 10/20.
Le projet et le stage sont évalués par l'ensemble de l'équipe pédagogique et le tuteur en entreprise de chaque étudiant.

DATES DE FORMATION

Angers
3 sept. 2012 au 26 juil. 2013

Cholet
Nous consulter

La Roche/Yon
Nous consulter

Laval
Nous consulter

Le Mans
Nous consulter

Nantes
Nous consulter

Saint-Nazaire
Nous consulter

